Ejercicio Ventas/Presupuesto

## Archivos Provistos

* AdventureWorks\_Database.xlsx. Ventas, Clientes, Productos, Geografía
* Budget.xlsx información de presupuesto

## Ejercicio

* Armar un tablero de control, orientado a un gerente comercial que muestre las ventas de la compañía.
* Si le alcanza el tiempo incluir también el archivo de presupuesto y comparaciones contra el mismo.
* Utilizar la herramienta que prefiera (Power BI, Qlik Sense, Excel, Google Data Studio, etc.)
* Dedicación esperada 2-3 hs.

Algunos indicadores sugeridos

* Ventas (Ventas vs Año anterior, Ventas vs Presupuesto, últimos 12 meses)
* Margen (idem anterior)
* Clientes nuevos, clientes que compraron varias veces, clientes que no compran hace N meses, etc.

Dimensiones

* Producto
* Cliente
* País/Región

Una vez finalizado enviar

* Si se utilizó Power BI (recomendado) enviar el archivo PBIX. Si se utilizó Qlik Sense, enviar el archivo QVF. Otras herramientas por favor adjuntar un documento con el/los tableros y análisis realizados. Nivel de detalle que considere necesario.
* Si hay algún detalle técnico o duda que haya surgido por favor incluirlo en un documento junto con la solución realizada.